

## Mitarbeiter Vertriebsinnendienst/Customer Care (m/w/d) - Vollzeit

### Ihre Aufgaben

- Unterstützung des Vertriebsteams
- Digitale Betreuung unserer Kunden
- Durchführung von verkaufsunterstützenden Tätigkeiten
- erstellen von Angeboten
- Erledigung allgemeiner Assistenz- und Korrespondenzaufgaben
- Stammdatenpflege, Erstellung von Berichten und Auswertungen
- Lösungsorientierte Bearbeitung von Kundenanliegen über alle Ein- und Ausgangskanäle
- Kommunikation mit unseren Partnern und Kunden

### Ihr Profil

- Vorkenntnisse in der Beautybranche wünschenswert
- Praktische Erfahrungen im kaufmännischen Bereich
- Freundliche und kundenorientierte Persönlichkeit
- Professionelles und souveränes Auftreten
- MS Office Kenntnisse
- Strukturiertes, selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, hohe Servicebereitschaft und Organisationskompetenz
- Sehr gute Deutschkenntnisse, Englischkenntnisse von Vorteil

### Benefits

- Einen modernen Arbeitsplatz mit geregelten Arbeitszeiten in einem Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Ein offenes, motiviertes Team
- Kontingent für den Eigenbedarf
- Bei Produkteinführungen Testmuster
- Feste Arbeitszeiten
- Hybrides Arbeiten (familienfreundlich)
- Kaffee, Wasser und Tee
- Eine intensive Einarbeitung und regelmäßige Weiterbildungen
- Attraktive monatliche Vergütung
- Bonuszahlung bei Zielerreichung
- Gute technische Ausstattung (Laptop, iPhone, separater Bildschirm)
- Betriebliche Altersvorsorge

**Konnten wir Sie begeistern? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!**

Schicken Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Ihrer Gehaltsvorstellung, ausschließlich per E-Mail an [jobs@careconcept.com](mailto:jobs@careconcept.com). Ansprechpartnerin ist Frau Marina Wessolowski, Geschäftsführerin Vertrieb & Personal.